

# Ganancias de Quiñenco caen casi a la mitad al tercer trimestre y firma apunta a las ventas del 2023

Durante los nueve primeros meses de 2024, Quiñenco obtuvo una ganancia neta de \$391.849 millones, un 46,0% menor a las utilidades de \$725.743 millones registradas al 30 de septiembre de 2023.

EMILIANO CARRIZO

—Las utilidades de Quiñenco cayeron casi a la mitad al tercer trimestre de este año y la firma apuntó a las operaciones realizadas el año pasado. En enero-septiembre de 2024 Quiñenco logró una ganancia de \$391.849 millones, 46,0% menor a los \$725.743 millones registrados en igual período de 2023.

“La variación respecto del año anterior se atribuye casi enteramente a las ganancias no recurrentes generadas por dos transacciones en 2023: la venta de las operaciones de puertos y logística terrestre de SM SAAM a Hapag-Lloyd en agosto de 2023 y la venta de acciones de Nexans por parte de Quiñenco. Dichas transacciones generaron ganancias de \$207 mil millones y \$119 mil millones, respectivamente, a nivel de Quiñenco en el período anterior”, dijo en informe a la Comisión para el Mercado Financiero (CMF).

“Excluyendo el efecto de estas dos transacciones, la ganancia neta de Quiñenco habría disminuido 2,0% aproximadamente, reflejando un desempeño mixto de las empresas operativas”, agregó. Banco de Chile, Nexans y CCU mejoraron sus resultados respecto de 2023, mientras que CSAV y Enx redujeron su aporte a los resultados del *holding*.

Al comparar por desempeño en el tercer trimestre, Quiñenco registró un alza en sus ganancias. En la tercera parte del año, la firma reportó ganancias por \$286.014 millones, un alza de casi 30% respecto de un año atrás.

Por segmentos, en el tercer trimestre, Banco de Chile reportó un aumento de 6,0% en la ganancia neta, atribuible a mayores ingresos operacionales, “impulsados primordialmente por ingresos asociados a clientes, parcialmente compensado por mayores pérdidas crediticias esperadas, reflejando, principalmente, un deterioro de la calidad crediticia y crecimiento en las colocaciones, y mayores gastos operacionales”.

En transporte, el resultado de Hapag-Lloyd bajó 46,6% a US\$1.824 millones, “en un contexto de industria con las cadenas de suministro globales más normalizadas al compararlo con el mismo período en 2023, lo cual llevó a menores tarifas promedio”.

“Cabe mencionar que el período actual se caracterizó por una recuperación en la demanda por transporte en contenedores y la presencia de nuevas disrupciones en las cadenas de suministro por la situación de inseguridad en el Mar Rojo, lo cual ha deriva-



do en un alza de tarifas a lo largo del año, particularmente en el tercer trimestre”, agregó.

En el caso de Hapag-Lloyd, el grupo destacó que el negocio naviero registró una contracción de 8,5% en las tarifas promedio y crecimiento de 4,6% en el volumen transportado, llevando a un resultado operacional de US\$1.951 millones, un 34,2% menor a lo informado a septiembre de 2023. CSAV, en tanto, registró un gasto por impuesto a las ganancias de \$326.659 millones, “atribuible mayormente a impuestos en Chile asociados a dividendos recibidos desde Alemania, aunque menor al gasto registrado en el período anterior”. Así, la contribución de CSAV a los resultados del *holding* se redujo en \$20.125 millones”, con un aporte a las ganancias de Quiñenco de \$117.279 millones, agregó.

El segmento servicios portuarios, que incluye la subsidiaria SM SAAM, redujo su contribución en 88,6%. Quiñenco lo atribuyó primordialmente debido a la ganancia asociada a la mencionada venta de sus operaciones portuarias y de logística terrestre.

“Las operaciones continuadas, en tanto, registraron un mejor resultado, en base a una ganancia no recurrente generada por la venta de activos inmobiliarios junto a un buen desempeño de logística aérea, impulsado por la adquisición de Pertralay en Ecuador y un mayor nivel de actividad”, precisó.

En remolcadores anotó crecimiento de in-

gresos, pero alertó la firma, fue afectado por mayores costos y gastos de operación.

En energía, el aporte de Enx declinó 93,7%, “principalmente por un menor resultado tanto operacional, afectado en gran parte por un menor volumen de ventas en el segmento industrial en Chile y el reconocimiento de una ganancia por valor justo de la inversión en Paraguay durante 2023, como no operacional, en donde las diferencias de cambio reflejan una diferencia de \$5.724 millones entre ambos períodos”.

Mientras que Nexans elevó su aporte en 55,1%, basado en un alza de 31,8% en su ganancia neta a €174 millones a junio de 2024.

En CCU, en tanto, una ganancia no recurrente por la venta de un terreno explica en gran medida el alza de 35,8% en el resultado. “Excluyendo este efecto, la ganancia neta habría aumentado 3,0%, reflejando un mayor resultado no operacional y una menor carga tributaria, que compensaron un menor desempeño operacional”, complementó.

A nivel corporativo, Quiñenco presentó una variación desfavorable en el resultado neto, “primordialmente explicado por la ganancia no recurrente de \$119 mil millones registrada en el período anterior asociada a la venta de acciones de Nexans, y, en menor medida, un menor crédito por impuesto a las ganancias en el período actual”. ■