

La millonaria caja con la que contará Anglo American tras completar venta de activos de carbón siderúrgico

La minera anglosudafricana alcanzó acuerdos definitivos para desprenderse de su cartera en Australia, enfocada en la producción de acero, en un negocio que sumará cerca de US\$3.800 millones en ingresos. La reestructuración de la firma sigue en marcha tras rechazar la oferta de BHP por US\$49.000 millones, pero aún resta desprenderse del negocio de platino y níquel.

VÍCTOR GUILLOU

Anglo American avanza a paso firme en su proceso de reestructuración, luego de rechazar en mayo la gigantesca oferta de BHP por US\$49.000 millones con la cual la minera angloaustraliana buscaba quedarse, sobre todo, con las operaciones enfocadas en cobre, el metal máspreciado de la minería global en la carrera por suministrar los productos críticos para la transición energética.

La minera anglosudafricana anunció este lunes que alcanzó acuerdos definitivos para vender la totalidad de su negocio de carbón siderúrgico. Esto, tras acordar la venta de su cartera de minas del producto clave para la elaboración de acero, que tenía en Australia, a Peabody Energy, en una operación que le reportará ingresos en efectivo por hasta US\$3.775 millones.

El negocio comprende en total cinco minas ubicadas en Queensland, que en conjunto produjeron 16 millones de toneladas de carbón metalúrgico en 2023.

Con dicha transacción, la minera conseguirá generar hasta US\$4.900 millones en ingresos brutos, los que irán a parar directamente a su caja, luego de la ya anunciada venta de la participación de Anglo American en Jellinbah Group, una empresa conjunta que posee una participación del 70% en las minas de carbón siderúrgico Jellinbah East y Lake Vermont en Australia. Allí, la anglosudafricana tenía el 33,3% de la propiedad, y acordó venderla en aproximadamente US\$1.100 millones a la Zashvin, actual accionista de la firma y que contaba con la misma participación.

El pago acordado con Peabody por el resto de la cartera de carbón metalúrgico incluye el pago inicial en efectivo por US\$2.050 millones al cierre de la operación, además de un pago diferido, también en efectivo, por US\$725 millones, que se pagará en cuatro cuotas a partir del primer año desde el cierre de la transacción. A ello se suma la po-

sibilidad de obtener hasta US\$550 millones en concepto de beneficios vinculados al precio del mineral, y otra contraprestación contingente en efectivo por US\$450 millones vinculada a la reapertura de la mina Grosvenor.

El CEO de Anglo American, Duncan Wanblad, aseguró que “la venta de nuestro negocio de carbón siderúrgico es otro paso importante hacia la consecución de la estrategia que establecimos en mayo para crear un negocio de cobre, mineral de hierro de primera calidad y nutrientes para los cultivos de categoría mundial”, en un comunicado divulgado este lunes sobre la transacción acordada con Peabody.

Con ello, Anglo se centrará ahora en sus planes para vender sus participaciones mayoritarias en Anglo American Platinum, que espera completar en 2025. También busca salir de la minería del níquel.

“A través de la concentración, la calidad de los activos y las excelentes opciones de crecimiento, Anglo American ofrecerá una propuesta de inversión altamente diferenciada, respaldada por una fuerte generación de efectivo y las capacidades y redes de relaciones de larga data que pueden desarrollar todo nuestro potencial. Estamos absolutamente centrados en llevar a cabo esa estrategia y en desbloquear el valor asociado a medida que racionalizamos nuestras estructuras de costos y creamos un negocio mucho más sencillo, resistente y ágil que permitirá el pleno reconocimiento del valor de mercado”, enfatizó Wanblad.

La reestructuración de Anglo también incluye la participación en De Beers, firma anglosudafricana especializada en diamantes, donde tiene el 85%. Dicha venta, dijo Wanblad, debe realizarse “reconociendo su posición inigualable en el sector y su marca, así como los avances en la colaboración con las partes interesadas para posicionar el negocio con vistas al éxito a largo plazo”.