

Ingresos de SQM caen más de 40% y precios del litio seguirían bajo presión

■ En sus resultados al tercer trimestre, la minera no metálica reportó una pérdida de US\$ 524 millones.

POR PATRICIA MARCHETTI

Los resultados de SQM al tercer trimestre se vieron fuertemente golpeados por la caída en el precio del litio, que cayó 24% respecto al segundo cuarto del año y 67% respecto a enero-septiembre de 2023, tocando los US\$9.700 promedio por tonelada métrica.

El menor valor del mineral -que en 2022 alcanzó un peak de US\$ 58.800 promedio- hundió los ingresos de la compañía en 43,9%, totalizando US\$ 3.455 millones a septiembre. Sólo en el tercer trimestre, los ingresos fueron de US\$ 1.076,9 millones, un 41,5% menos que el mismo periodo de 2023. La merma en los ingresos por el

mineral blanco se vio parcialmente compensada por un aumento del 18% en los volúmenes de venta al tercer trimestre, tras alcanzar las 51.200 toneladas métricas.

“Aunque la demanda sigue creciendo a un ritmo sólido, impulsada por el alza en las ventas de vehículos eléctricos en China, seguimos viendo presión en los precios debido a un exceso de oferta temporal, que ha ido disminuyendo gracias a las reducciones de producción anunciadas por otros actores”, dijo el CEO de la compañía, Ricardo Ramos, en el *conference call* de los resultados.

“Los precios actuales están lejos del equilibrio”, agregó, remarcando la visión de largo plazo de la firma en dicho mercado. SQM pronosticó precios aún más bajos para el litio en el cuarto trimestre. Respecto a los volúmenes de venta de todo 2024, se mantuvo la proyección de alcanzar entre 190 mil a 195 mil toneladas métricas.

El vicepresidente comercial de SQM Salar, Felipe Smith, indicó que



JULIO CASTRO

US\$ 314 MILLONES
 PAGÓ SQM A CORFO POR
 ARRIENDO DEL SALAR.

“para 2025 no estamos planificando ninguna reducción de producción, por el contrario, planeamos aumentar las ventas en línea con el aumento de volumen”.

En cuanto a la demanda global de litio, Pablo Hernández, gerente de estrategias y desarrollo, indicó

que esperan que supere los 1,1 millones de toneladas este año, un 20% más que en 2023. Para el resto de la década se espera llegar a los 3 millones -80% vendría de autos eléctricos-, con un crecimiento de entre 16%-18% durante los próximos cinco años.

La pérdida de SQM al 30 de septiembre fue de US\$ 524,5 millones, lo que se compara con la utilidad neta de US\$ 1.809,5 millones reportada en el mismo lapso del año anterior.

El menor desempeño de la minera afectó el pago a Corfo por el contrato de arrendamiento para operar el Salar de Atacama, desembolsando US\$ 314 millones, un 82% menos que los US\$ 1.729 millones traspasados

entre enero y septiembre de 2023.

Acuerdo Codelco-SQM

Desde la compañía informaron que “el acuerdo con Codelco está en marcha, progresando como esperábamos. La transacción se concretará una vez que se cumplan todas las condiciones precedentes, y estamos trabajando muy duro en ello. Nuestra intención y la de Codelco es concluir el proceso tan pronto como sea posible”.

Respecto a la investigación bajo reserva que realiza la SEC de EEUU, clave para poder materializar el pacto, aclararon que “no tenemos conocimiento de que haya llegado a alguna conclusión”.