

Ameris apuesta por el nearshoring con nuevo fondo de deuda privada en México



- Invertirá en factoring, créditos a PYME, leasing, y carteras de cuentas por cobrar. Se centrará en sectores de manufactura, logística y tecnología, entre otros.

POR CRISTÓBAL MUÑOZ

El *nearshoring* en México continúa atrayendo a las gestoras locales. Y para la administradora general de fondos (AGF) Ameris, la veta de entrada es a través de la deuda privada.

La AGF especializada en activos alternativos lanzó recientemente su fondo "Deuda Directa Dólar", vehículo que invertirá en activos de crédito privado en América Latina, con especial foco en México.

"El *nearshoring* está generando una reconfiguración de las cadenas de suministro hacia México, consolidándose como un *hub* estratégico", destacó a **DF** el *country head* en México y director de deuda privada de Ameris, David López.

El segmento elegido por Ameris es el *middle market*, es decir, em-

presas mexicanas de tamaño medio de los sectores de manufactura, logística y tecnología, entre otros, que "requieren escalar para atender esta creciente demanda (por el *nearshoring*)".

El fondo se posicionará a través del *factoring*, créditos de corto plazo para PYME, *leasing* automotriz y de maquinarias, y carteras de cuentas por cobrar, "incluyendo tarjetas de crédito y préstamos personales", apuntó el ejecutivo.

Los instrumentos poseerán respaldos "como garantías fiduciarias que aíslan los activos subyacentes, segundas y terceras fuentes de pago, y colaterales diversificados como cuentas por cobrar y contratos de *leasing*", detalló López.

Segmento subatendido

El fondo espera reunir US\$ 25

millones durante los próximos meses, y alcanzar US\$ 100 millones en 2026, entre *family offices*, *multi-family offices*, asesores financieros e institucionales.

El retorno objetivo del vehículo se ubicaría entre el 11% y 12% en dólares, que "son posibles gracias al diferencial de tasas entre México y Estados Unidos, así como a la baja

oferta relativa de financiamiento en el *middle market* mexicano, lo que permite estructurar operaciones con *spreads* atractivos", destacó López.

Para el líder en suelo mexicano de Ameris, la poca profundidad del negocio de la deuda privada en México, pese al tamaño del mercado del país, se presenta como una oportunidad.

"México cuenta con un *middle market* de gran tamaño y subatendido, ofreciendo escalabilidad significativa, y, además, esperamos que los fondos de pensiones mexicanos sean los grandes participantes de este tipo de activos, aumentando su expansión en los próximos años", afirmó.

Desafíos locales y Trump

El lanzamiento de "Deuda Directa Dólar" se da en medio de movimientos políticos internos y externos que afectan al mercado

mexicano. "Identificamos desafíos, como la reforma del sistema judicial en México y el nuevo gobierno republicano (de Donald Trump) en EEUU", reconoció López.

Pero, aclaró: "Los fundamentos macroeconómicos de México se encuentran sólidos, el fenómeno del *nearshoring* y el desarrollo del mercado de capitales posicionan al país como un destino atractivo para la inversión en deuda privada".

En cuanto al venidero Gobierno de Trump en EEUU y sus previstas políticas migratorias y de aranceles, destacó al Tratado de Libre Comercio entre México, Estados Unidos y Canadá (TMEC), que incentiva la producción y el abastecimiento de mercancías dentro de la región.

"Asimismo, existirá un sano incentivo para México para tener una agenda migratoria y de seguridad más cercana a la nueva administración en el EEUU", proyectó.

Buscará reunir US\$ 25 millones en los próximos meses y alcanzar US\$ 100 millones en 2026.