



kamiPay, la fintech que permite a turistas brasileños pagar con Pix en Argentina

■ La plataforma evalúa nuevos países, mientras se prepara para la "próxima expansión de los pagos digitales".

POR J. ANTONIO ALBURQUERQUE

Las transacciones internacionales son un problema para los turistas en Argentina: o pagan con tarjetas plásticas con tasas poco convenientes o tienen que ir presencialmente a casas de cambio o a los llamados "arbolitos" para tener acceso a los pesos argentinos.

Viendo una oportunidad, Nicolás Bourbon y Matías Gorganchian decidieron crear kamiPay, en abril

de 2023, centrados en los turistas que más visitan el país austral: los brasileños.

Así, desarrollaron una solución en la que los viajeros pueden hacer pagos escaneando un QR, que permite transferir directamente desde su banco brasileño al vendedor local.

"Dijimos: 'Vamos a ver qué tiene Brasil como sistema de pagos'. Y nos encontramos con Pix, que entra en lo que es definido como *realtime payments* (pagos en tiempo real)", comentó a **DFSUD** Bourbon.

Como en Argentina también utilizan los pagos en tiempo real y el QR, decidieron conectar a través de un blockchain la plataforma Pix, creada por el banco central de Brasil y al que hoy se vinculan más de 700 instituciones financieras.

"Llegamos a una solución que



básicamente acredita el dinero en el instante de un país a otro. Cada turista brasileño solo escanea el QR en el negocio argentino y a los segundos el dinero sale de su banco. Se compra dólar criptomoneda, llega a la Argentina, se cambia por peso y se manda al banco del comercio", detalló Bourbon.

La experiencia empezó a desarrollarse en San Carlos de Bariloche,

uno de los destinos favoritos de los viajeros, con la participación de más de 50 comercios. Hoy, suman más de 1.200 locales en todo el país.

Beneficios a locatarios

Con la solución, los comerciantes en Argentina han logrado recortar los tiempos en que se acreditan los pagos y las comisiones. Previo a su aplicación, podían demorar hasta

1.200
LOCALES
USAN KAMIPAY EN ARGENTINA.

20 días hábiles en recibir el dinero.

También se produce una fuerte reducción de costos, ya que se saca la intermediación de las tarjetas de crédito.

En el balance, el fundador aseguró que kamiPay ha alcanzado 2 millones de transacciones y el próximo paso es seguir creciendo a través de un modelo B2B, en el que puedan integrar Pix a otras plataformas.

"Ahora nos estamos integrando en una plataforma muy grande que tiene restaurantes y bares. Estamos trabajando para integrar Pix en motores de reserva de hoteles y otras plataformas que ya están instaladas, en comercios y agencias. Esa es nuestra siguiente ola de expansión en cobros", comentó.

Sobre una posible llegada a otros países, Bourbon señaló que han tenido negocios con Uruguay y han explorado el mercado en Chile.