



CLIENTES Y PROVEEDORES DE ASENAV:

Los socios que han acompañado al astillero a lo largo de su historia

Sin duda, los clientes y proveedores de ASENAV han convertido al astillero en una empresa de alto impacto. Y es que gracias a estos socios estratégicos es posible traer tecnología e innovación a Chile, aspectos fundamentales para una compañía de este rubro que requiere estar a la vanguardia y adaptarse a las necesidades del mercado de forma constante.

Al mismo tiempo, posibilitan que el astillero pueda cumplir con uno de sus pilares específicos de trabajo: la calidad de sus barcos, que ha mantenido durante estas cinco décadas de historia. De esta forma, hoy ASENAV es un competidor que se encuentra al mismo nivel de potencias navales como las industrias de Noruega,

Turquía y empresas de Oceanía.

Por otra parte, clientes y proveedores también han sido clave para la obtención de títulos y reconocimientos. Ejemplo de ello es lo que ocurrió con el crucero de bajo impacto ambiental, Magellan Explorer, que permite realizar turismo polar

Gracias a los socios estratégicos, el astillero ha podido traer tecnología e innovación a Chile, como también ha permitido que pueda cumplir con uno de sus pilares específicos de trabajo: la calidad de sus barcos. En resumen, han sido fundamentales para el desarrollo y posicionamiento de la compañía.

sustentable de la mano de Antartica21. A causa de estas características, ASENAV obtuvo el Premio AHK Chile 2023 de Medio Ambiente, en la categoría de "Empresas Grandes".

Todas estas acciones han permitido, además, que la compañía se mantenga como el

astillero privado más importante de la Costa Pacífico y el Caribe.

Heinz Pearce, gerente general de ASENAV, destaca la importancia de reforzar el trabajo bien hecho junto a socios y clientes en estos años de historia, para así mejorar las condiciones de éxito en el futuro. "Destacamos la cercana relación que tenemos con distintas compañías del ámbito naval y marítimo, que han confiado en la calidad de nuestros servicios, sostiene.

"La lista de nuestros partners estratégicos es bien larga y entre ellos sin duda se encuentran Naviera Cruz del Sur, con quienes fortalecimos lazos desde 1980; Ultratug, que confía en nuestros remolcadores desde 1991; Patagonia Wellboat, con quienes desde 2001 hemos elevado el estándar de la industria de producción acuícola; o bien, Cruceros Australes que desde 2002 ha desarrollado de manera destacada el turismo a gran escala", subraya.

Al referirse a turismo sustentable, el vocero también



El apoyo de los proveedores ha hecho posible que el astillero se posiciona como un actor clave en la industria de construcción naval.

recalca la confianza de Wapisa Shipping Company, con quienes ya trabajan el Magellan Discoverer, un nuevo crucero sostenible que también será operado por Antartica21.

Pero no es todo, también aclara que instituciones públicas como el Gobierno de Chile, ya sea a través de sus ministerios, ASMAR y de la Subsecretaría de Pesca y Acuicultura son también importantes en el crecimiento de ASENAV pues "alrededor de todo el mundo está comprobado que la alianza público-privada en materia de astilleros siempre genera buenos resultados".

Asimismo, destaca el apoyo de sus proveedores que han hecho posible que el astillero se posiciona como un actor clave en la industria de construcción naval.

"Agradecemos enormemente el compromiso de TDC; Copec; Ancora; y Man Energy Solution, que nos permite incluir tecnología de eficiencia energética en los barcos. También extendemos el reconocimiento a Ultratug y Cruceros Australes, quienes han

confiado en nosotros para diferentes naves", sostiene.

El representante del astillero también destaca "la confianza de Naviera Cruz del Sur, actor clave para la conectividad de Chiloé y el continente mediante su servicio de operación de transbordadores; y de Antartica21, con quienes estamos elevando el estándar de la industria del turismo gracias a los cruceros sostenibles Magellan Explorer y el futuro Magellan Discoverer".

En materia técnica, Finning; Turbodol y ABB, se han transformado en partners cruciales para el avance tecnológico del astillero.

Sin embargo, desde ASENAV reconocen que los proveedores y clientes claves son muchos más. "Queremos reconocerlos a ellos y a todos quienes forman parte de cada uno de los procesos del astillero. Todos forman parte de nuestra historia, por lo que también los invitamos a festejar en conjunto estos 50 años de existencia de ASENAV", sentenció.



Los socios han permitido que ASENAV se mantenga como el astillero privado más importante de la Costa Pacífico y el Caribe.

ASENAV