



Empresas locales recibirán conocimientos y herramientas para enfrentar un proceso de licitación y adjudicación de servicios.

ANA MARÍA PEREIRA B.

Un total de 18 empresas de Iquique, Alto Hospicio, localidades de Pica y Pozo Almonte comenzaron un programa especial de capacitación por parte de la empresa Teck Quebrada Blanca, que persigue entregarles las herramientas para poder prestar servicios a la industria minera en Tarapacá.

El denominado "Programa de Fortalecimiento Integral de Proveedores Comunitarios" es parte de la iniciativa "Elige Crecer" de la empresa, que busca transformar la vida de las personas en la Región de Tarapacá mediante diversas alternativas de formación, oportunidades de empleo y apoyo a proveedores locales. Específicamente en este caso, el pilar "Ne-

EN TARAPACÁ:

Capacitan a proveedores comunitarios de la industria



CEDIDA

Los emprendedores fueron entrenados acerca de los procedimientos de compras de las grandes compañías.

gocios" busca fortalecer a las empresas proveedoras de la región, potenciando su visibilidad y reconocimiento en la industria.

A través de diversos talleres, los emprendedores locales —que prestan servicios de transporte de personas y carga, obras civiles, control de plagas y mantenimiento de equipos, entre otros— recibirán conocimientos y herramientas para enfrentar todas las etapas

de un proceso de licitación y adjudicación de un servicio para la compañía, lo que les permitirá estar mejor preparados cuando tengan oportunidades concretas de negocio en la industria minera.

Makarena Aguiluz, líder de Proveedores Locales de Teck Quebrada Blanca, explicó que "este taller está enfocado netamente en las empresas comunitarias que están participando de este programa y

les estamos dando un contexto general de cómo son los procesos de licitación, las órdenes de compra, las órdenes de servicio, para que ellos conozcan cómo funciona el área en general. En la segunda etapa, explicaremos cómo funciona una carpeta de arranque".

Rocío Bertin, de Seid Global Consulting, empresa que desarrolla los talleres, detalló que una de las metas es que las empresas comunitarias sean parte de la plataforma de proveedores SICEP. "Si uno quiere pensar en grande y tener clientes grandes como mineras, tiene que aplicarlo, y para eso tenemos que aprender a armar carpetas y entrar en los sistemas de los grandes, ese es el objetivo".

José Jáuregui, dueño de una empresa de asesorías, construcción y montajes en la comuna de Pica, explicó que para ellos es muy importante ser considerados en la iniciativa. "Es espectacular sentirse apoyado por parte de la minera Teck, y ser invitado a este curso es emocionante".