

Creditú y Ruuf se asocian para financiar instalación de paneles solares en casas



Ser una alternativa limpia ante las recientes alzas en las tarifas eléctricas y cortes de suministro llevó a las startups chilenas Creditú y Ruuf a cerrar una alianza para financiar la instalación de paneles solares en viviendas.

Creditú levantará un fondo de deuda de entre US\$ 20 millones a cerca de US\$ 40 millones para otorgar créditos a una tasa de 15% anual, en tanto, Ruuf se encargará de las instalaciones. La meta es lograr 100 proyectos mensuales desde el primer semestre de 2025.

La fintech busca expandir el acceso a la vivienda con distintas soluciones financieras, como créditos hipotecarios. Con operaciones en Chile, Brasil y Perú, han entregado US\$ 800

millones de financiamiento a más de 10.000 clientes desde 2017.

■ **La fintech levantará un fondo de entre US\$ 20 y US\$ 40 millones en deuda para otorgar créditos.**

millones de financiamiento a más de 10.000 clientes desde 2017.

Ruuf, en tanto, desarrolló un *software* que permite facilitar el cambio a paneles solares, con el fin de acompañar a las personas en la transición hacia hogares con cero emisiones de carbono.

La conexión entre ambas firmas fue a través del exministro de Energía y Minería, Juan Carlos Jobet, -asesor e inversionista en Ruuf -y que conoce a los dueños de la fintech.

Hace unos cinco meses comenzaron los acercamientos y hace dos, las conversaciones. “Llevábamos un tiempo con la idea de hacer algo relativo a créditos verdes y ahí justo nace esta conexión con Juan Carlos y de empezar a ver qué podíamos hacer en conjunto”, dijo el CEO de Creditú, David Muñoz.

Agregó que las recientes alzas de tarifas eléctricas y los cortes “han hecho que las personas vean los paneles solares como una opción” y que facilitar el acceso a recursos permitirá “que los paneles solares puedan llegar a más personas”.

El servicio de crédito ya está operativo desde La Serena a Puerto Montt, y ya tienen las primeras ventas comprometidas.

En tanto, el CEO de Ruuf, Domingo García-Huidobro, dijo que dar acceso a créditos es “fundamental”. “No son baratos y una barrera grande es tener la plata disponible porque es una mega inversión, pero que genera un ahorro y rentabilidad grande”.