



**Especial Minería
y Bienestar**

La startup Tucur se inició en 2019 con el arriendo de autos a combustión y hace un año y medio alquilan los eléctricos.



MAURICIO RUIZ

La startup Tucur en 2019 inició su negocio con los primeros autos para arrendar a personas que querían obtener ingresos en aplicaciones de transporte de pasajeros, como Uber. Claro que comenzaron sólo con vehículos a combustión, no eran eléctricos. “Empezamos con cuatro automóviles para alquilar y empezamos a crecer al poco tiempo”, dice Pablo Cabello, cofundador del emprendimiento junto a José Francisco Silva.

Ese era su modelo de negocio hasta que Uber los contactó porque, al enterarse al detalle del modelo de negocio de la startup, les planteó si podían empezar a alquilar automóviles eléctricos para ofrecer el servicio de electromovilidad en la conocida plataforma, lo que se conoce como Uber Green. “Para meternos en este proyecto teníamos que buscar partners porque en esa época los autos eran muy caros y empezamos a contactar a empresas que nos apoyaran”, cuenta Cabello.

A los socios de Tucur se les ocurrió plantear el proyecto a SQM porque es una de las mayores productoras de litio del mundo, insumo esencial de las baterías que usan los autos eléctricos. “Les mandamos un mensaje por LinkedIn y nos contestaron enseguida, fue muy sorpresivo”, detalla Cabello.

En SQM Litio, justamente, andaban en busca de iniciativas que hicieran más visible a la comunidad sobre el uso diario del mineral que se extrae del salar de Atacama (ver recuadro): “Todos los proyectos de relacionarnos con la comunidad están en la región donde están nuestras operaciones, pero queríamos llegar a Santiago y ayudar concientizar sobre la importancia de la electromovilidad y que se acercaran a este tipo de transporte, que es amigable con el medio ambiente”, dice Javier Silva, gerente de sostenibilidad y asuntos comunitarios de SQM Litio.

Cabello cuenta que empezaron la transición de cambio de autos a combustión (llegaron a tener 200 vehículos a gasolina) con esta alianza porque SQM les dio el patrocinio de

Tucur se llama el proveedor de los vehículos que se usa en el servicio Uber Green

Startup de autos eléctricos que apoya SQM Litio: “Queremos tener 3.000 el próximo año”

Hoy tienen 1.000 vehículos que recorren 250 kilómetros promedio diario cada uno en las calles de Santiago.

pagar parte de las cuotas mensuales de los créditos con que lograron empezar con 300 autos eléctricos. Hoy suman 1.000 vehículos: “Los autos eléctricos que arrendamos recorren cuatro millones de kilómetros al mes y eso significa que no se emitan 1.200 toneladas mensuales de CO2 en Santiago”, dice.

¿Los autos andan sólo en algunos sectores de Santiago?

“No, no, andan en todo Santiago. Los conductores andan entre 5 y 5 horas y media por día.

¿Cada auto tiene un conductor?

“Hay dos tipos de planes. Hay conductores que comparten el auto y es más barato el plan y hay conductores que tienen el auto como exclusivo. La mayoría tiene un plan exclusivo”.

¿Cuánto cuesta el arriendo?

“Lo arrendamos semanalmente y cuesta 5,5 UF semanales más 95 pesos por kilómetro recorridos aproximadamente.

¿Hay exigencias para ser conductor de estos autos eléctricos?

“No, pedimos básicamente que tengan licencia y con más de 23 años para asegurarnos que tengan experiencia de manejo. Y lo otro es que nos aseguramos que no posean an-

tecedentes penales.

¿Pretenden llegar a regiones con los autos eléctricos?

“No tenemos en la hoja de ruta llegar a regiones. Es un desafío difícil por las características del mercado que hay en regiones, pero sí tenemos en nuestros planes aumentar la cantidad de vehículos eléctricos que arrendamos en Santiago”.

¿A cuántos?

“Partimos este año con 500 vehículos y ya tenemos 1.000 y espera-

mos llegar a 1.500 este año. Esperamos duplicar los autos en arriendo el próximo año, queremos tener 3.000 autos.

¿Cuál es la autonomía de estos autos?

“Nos preocupamos que en sus especificaciones den más de 400 kilómetros, pero en la práctica dan menos, entre 320 y 350 kilómetros, lo que es suficiente. Un conductor al día en la aplicación recorre unos 250 kilómetros como máximo.

Concentrados en mejorar la salud

Aparte del apoyo a Tucur, SQM Litio concentra el trabajo con las comunidades de las localidades de la zona de San Pedro de Atacama. “Tenemos tres camiones dentales que dan atención gratuita a los habitantes y funciona muy bien, llevamos ya tres años con este proyecto. Tenemos operativos médicos, en que llevamos especialistas a los que lo necesitan. También están en la comuna de San Pedro y llegando a las localidades más alejadas”, dice Javier Silva, gerente de sostenibilidad y asuntos comunitarios de SQM Litio. También, dentro del área de salud, tienen un convenio con la Farmacia Fracción que instaló un local en San Pedro de Atacama con medicamentos a bajo costo. “Además, un camión eléctrico entrega en las localidades más alejadas a las personas que compran por la aplicación de Fracción”, comenta Silva. Y apoyan a proyectos asociados a la agricultura en el desierto de San Pedro y en educación tienen un programa de nivelación de estudios por el bajo nivel de escolaridad en las localidades de la zona.

MARICOLA GUERRERO