



Estudio encargado por Acera: Cuestionan supuestos económicos de proyecto de subsidios eléctricos

Informe elaborado por Vinken-Dictuc advierte también un bajo costo/beneficio para las pymes.

T. VERGARA

En el marco de la discusión del proyecto de subsidios eléctricos, el Gobierno ha interpelado a los gremios a presentar sus estudios respecto del impacto que podría tener la iniciativa. La asociación de las renovables, Acera, encargó un análisis, elaborado por Vinken-Dictuc, que discrepa en torno a varios de los supuestos que presentó el Ejecutivo.

Por ejemplo, respecto de la recaudación por concepto de IVA Bruto, señala que ven una recaudación mayor en un 29% a lo estimado por el Ejecutivo. Así, sumando también la recaudación de IVA neto, prevén que este pilar de financiamiento podría llegar hasta los US\$ 133 millones, US\$ 53 millones más de lo expresado en el proyecto de ley.

En cuanto a elevar el impuesto a las emisiones, aseguran que, a través de este pilar, la recaudación sería menor que la proyectada por el Gobierno, ubicándose en unos US\$ 57 millones.

Sobre el cargo a las empresas PMGD, advierten que las compensaciones de precio estabilizado podrían no ser suficientes para cubrirlo. En el informe, se detalla que en la práctica se reducen compensaciones por precio estabilizado totales del segmento PMGD entre un 44% y un

50%. Sostienen que “este segmento queda expuesto a la variabilidad de los costos marginales del sistema. Esta medida impacta principalmente a la tecnología de generación solar fotovoltaica, la que ve reducida sus remuneraciones totales promedio en un 35%”.

La “bolsa pymes”

Uno de los ejes del proyecto del Gobierno es la creación de una bolsa de energía para pymes, las que podrán acceder a un costo preferencial de la electricidad.

Sobre esta medida, el estudio advierte de la baja relación costo/beneficio de la disposición, que es en torno a un 15%. Lo anterior, asegura, porque representa un costo directo a contratos regulados (en torno a los US\$ 660 millones), mientras que el beneficio bordearía los US\$ 100 millones para consumidores en diez años. “Los costos directos que supone la medida resultan en un impacto mayor para el segmento de generación en relación con el resto de medidas planteadas por el Ejecutivo. Esto, por ejemplo, al contrastar el impacto de la medida con el costo asociado por cargo FET a los PMGD por US\$ 450 millones en el horizonte 2025 a 2027”, dicen.