



“QUEREMOS SER UN SOCIO ESTRATÉGICO DE LOS COMERCIANTES DE TEMUCO Y SUS ALREDEDORES”



Gerente de mercado de Central Mayorista
José Tomás Numhauser.

El nuevo recinto, ubicado en Prieto Norte 0320, cuenta con una sala de ventas de 4 mil metros cuadrados, 12 cajas para agilizar el proceso de compra y un amplio sector de estacionamientos.

Con diez años de trayectoria y una propuesta de valor renovada, Central Mayorista – formato operado por Walmart Chile – llegó la semana pasada a Temuco (Prieto Norte 0320) con la misión de convertirse en un aliado clave de los comerciantes de la capital de la Región de la Araucanía. “Cumplimos una función social fundamental, abasteciendo con productos de calidad y a precios muy competitivos a miles de comerciantes en Santiago y en cinco regiones del país. Pero no nos detenemos ahí; queremos contribuir al crecimiento de sus negocios con **Smart Price**, la **marca propia de Central Mayorista**, ofrece una completa línea de productos a precios aún más accesibles”, explicó el gerente de mercado de Central Mayorista, José Tomás Numhauser.

El ejecutivo destacó que la apertura del décimo segundo local de la cadena – y primero en la región – constituye un hito relevante dentro del plan de expansión de este formato a nivel nacional. “Estamos convencidos de que la llegada de Central Mayorista tendrá un impacto significativo en el desarrollo de la comuna y sus alrededores, al permitir a comerciantes, almaceneros y al canal Horeca (hoteles, restaurantes y casinos) abastecer sus negocios con todos los productos necesarios en un solo lugar y a precios bajos siempre, generando una experiencia de compra rápida, simple y muy conveniente”, señaló el ejecutivo de Walmart Chile.

¿Cómo funciona el modelo mayorista de Walmart Chile?

“Nuestro negocio está enfocado exclusivamente en cubrir las necesidades de los comerciantes. Para acceder a nuestros productos y beneficios, contamos con una membresía gratuita. Los clientes deben hacerse socios acreditando su carácter comercial a través del Rol emitido por el Servicio de Impuestos Internos, la patente comercial o el permiso Municipal. Una vez inscritos, nuestros socios obtienen una credencial que deben presentar al ingresar a la tienda y al momento de realizar sus compras”, detalló Numhauser.

Central Mayorista, con su propuesta omnicanal, además de la tienda física, permite comprar a través de diferentes canales, como su página web www.centralmayorista.cl, con despacho gratuito por compras sobre \$300.000, y con retiro en tienda por montos superiores a \$150.000. También se pueden hacer pedidos por WhatsApp al +56 2 2200560 y, por último, contamos con ejecutivos de venta que atienden a los socios directamente en sus negocios.

“A través de una oferta omnicanal, buscamos ahorrarles no solo dinero a nuestros socios, sino también tiempo. Invitamos a los comerciantes de Temuco y sus alrededores a probar nuestros servicios. No se arrepentirán”, concluyó el ejecutivo.

