



Citan a Codelco y Enami por venta del 10% de mina Quebrada Blanca

CONTROVERSIA. Comisión de Minería sesionará sobre la venta. Sonami, por su parte, presentó un requerimiento a Contraloría para que revise legalidad de la operación.

Cristián Venegas M.
cvenegas@mercuriocalama.cl

Para el próximo miércoles 25 septiembre, la Comisión de Minería de la Cámara de Diputados citó al vicepresidente ejecutivo de Enami, Iván Mlynarz, para que explique la venta del 10% de la propiedad de minera Quebrada Blanca, que estaba en manos de la Empresa Nacional de Minería, a Codelco, en una operación que alcanza los 520 millones de dólares.

Sesión a la que también están citados el presidente del directorio de Codelco, Máximo Pacheco; y el presidente de la Sociedad Nacional de Minería (Sonami), Jorge Riesco, gremio que ha encabezado el rechazo a la venta. Sin ir más lejos, presentaron un requerimiento ante la Contraloría para que realice una revisión y análisis de la legalidad del proceso.

ARGUMENTOS

El documento asegura que diversos profesionales, analizando económica y patrimonialmente la venta, creen que "constituye un pésimo negocio para Enami y un grave perjuicio patrimonial para la empresa; teniendo presente que el año pasado Teck inauguró su proyecto de expansión QB2, que costó cerca de US\$8.700 millones de inversión y tiene una vida útil de 27 años".

Sonami sostiene además que resulta evidente que "hay di-



MINA QUEBRADA BLANCA, QUE ES OPERADA POR LA CANADIENSE TECK, ESTÁ UBICADA AL INTERIOR DE IQUIQUE.

rectores y directoras que debieron inhabilitarse de participar en el acuerdo que aprobó la operación, por encontrarse afectas a circunstancias que les restaban la debida imparcialidad".

Por lo anterior, requieren que la Contraloría asuma "transitoriamente y en plenitud todas las facultades de fiscalización que corresponden a Cochilco, respecto de las empresas mineras del Estado, Codelco y Enami, para revisar y auditar el contrato de compraventa celebrado por estas últimas".

US\$ 1.900 MILLONES

El vicepresidente de Sonami, Patricio Céspedes, explica que durante la etapa de discusión

del royalty, Amparo Cornejo, vicepresidenta de Teck para Sudamérica, presentó a Hacienda una propuesta y uno de sus gráficos mostraba que "los flujos futuros que le corresponderían a Enami por ese 10%, eran US\$ 1.900 millones con un precio del cobre a US\$ 3,23, y hoy, tenemos un precio de US\$ 4,10 la libra, que da un cálculo de US\$ 2.500 millones. El valor que se vendió obviamente está muy por debajo de los flujos, las reservas mineras que tiene Quebrada Blanca".

"QUE SE ACOSTUMBREN"

Máximo Pacheco, en tanto, defendió y valoró el acuerdo, pues sostiene que "las empre-

sas crecen de dos maneras: por la vía orgánica, descubren nuevos yacimientos y los desarrollan, o por adquisiciones y Codelco la última adquisición de cobre que hizo fue hace 20 años, entonces yo les pido que por favor se acostumbren a que vamos a comprar cosas".

Respecto a la poca transparencia que habría tenido el proceso, el ejecutivo de la cuprera dijo que se trata de un activo del Estado y que el Estado no estaba disponible para venderlo: "entonces cómo voy a invitar a una licitación (...) eso es lo que hizo el Estado, se quedó con este activo que es uno importante y ahora no es de Enami sino que es de Codelco".