



Impactaría recaudación de arcas fiscales:

Royalty de SQM caería luego de que el litio bajó de US\$ 10.000

MARCOS BARRIENTOS DÖRNER

En medio de la tendencia bajista de los precios del litio, tanto la cotización al contado como los contratos a futuro han perdido un nivel importante: los US\$ 10.000 la tonelada (/t), cerrando el viernes en US\$ 9.916/t en la Bolsa de futuros de Cantón. Y, ya en julio, el precio exportado por SQM fue de US\$ 9.785 la tonelada, en promedio.

Esto es clave para SQM por-

El pago de impuestos establece un rango de precios ponderado y progresivo, donde, bajo dicho nivel, la tasa máxima se reduce del 40% al 25%.



Si el precio del carbonato de litio se sitúa sobre US\$ 10.000 la tonelada, se paga una tasa máxima escalonada y ponderada de 40%.

EL MERCURIO
Inversiones

www.elmercurio.com/inversiones

que implicaría una menor tasa de pago de *royalty* a Corfo, pasando del 40% a 25%, lo que generaría un alivio en términos de utilidades.

“SQM se beneficiaría de menores tasas efectivas pagadas por este concepto”, dice José Ignacio Pérez, analista en Bci Estudios.

Tras la modificación del contrato entre Corfo y SQM en 2018, se estableció un pago de *royalty*

de acuerdo a un rango de precios del carbonato e hidróxido de litio y del cloruro de potasio. Si el precio realizado del carbonato de litio se sitúa sobre US\$ 10.000/t, se paga una tasa máxima escalonada y ponderada de

40%; si se ubica entre US\$ 7.000/t a US\$ 10.000/t, será de 25%; si marca US\$ 6.000-7.000/t, de 17%; y así sucesivamente.

Con todo, la tasa efectiva considera la suma ponderada por

tramos, no el promedio comercializado. Por ejemplo, observando lo ocurrido en julio: Corea del Sur y China representaron el 21% y 65,1% del volumen exportado por SQM, con un carbonato de litio a US\$ 11.394/t y US\$ 9.064/t, respectivamente. Para el primer caso, la tasa de *royalty* puede llegar al 40% y para el segundo, a un 25%.

“La tasa de impuestos es escalonada y se paga en términos ponderados”, dice Pérez, de Bci Estudios. “En este caso, cuando el precio es, por ejemplo, de US\$ 6.000 por tonelada, los precios vendidos bajo US\$ 4.000/t pagan un *royalty* de 6,8% y un aumento de US\$ 1.000/t implicará pagar un *royalty* de 8%”.

Pérez agrega que en 2022 SQM realizó un precio del litio cercano a US\$ 5.940/t, lo que implicó un pago a Corfo de US\$ 74 millones.

Así, el bajo precio del litio golpearía las arcas fiscales, pero podría ayudar a la minera no metálica. Esto, luego de que durante el segundo trimestre de 2024, el precio realizado bordeó los US\$ 13.000/t, en promedio.