

Jorge Gómez, presidente de la minera

Collahuasi: “Esperamos que los recursos del *royalty* se visibilicen en desarrollo de las regiones”

La faena ubicada en Tarapacá triplicó el pago de impuestos al primer semestre y elevó sus ganancias en 22%.

TOMÁS VERGARA P.

Los resultados de mineras comienzan a reflejar un mayor pago de impuestos producto de la nueva Ley de Royalty.

Es el caso de Collahuasi, que al cierre de la primera mitad del año, reconoció una contribución al fisco de US\$ 537 millones por pago de impuestos, monto 64% mayor al registrado en igual período de 2023.

Dicha cifra, incluye el nuevo *royalty* a la minería, que alcanzó US\$ 229 millones, y que se compara con los US\$ 66,5 millones reportados el año previo. En los documentos presentados por la empresa ante la CMF, se detalla que el mayor pago de tributos se explica por la nueva normativa, además de eficiencias en la gestión, un mejor precio del cobre, un tipo de cambio favorable y la producción de 284.043 toneladas de cobre fino.

Jorge Gómez, presidente de la minera, destaca que haber cerrado la discusión por el nuevo tributo, terminó con la incertidumbre que existía en



“Nos encontramos en un punto de inflexión, donde si como país queremos mantener el liderazgo mundial del cobre, **debemos resguardar la competitividad del sector**”.

el sector, pero añadió que “nos ha desafiado para que, a pesar de esta mayor carga tributaria, continuemos siendo competitivos y eficientes, en un marco económico global que mantiene incertidumbre y que presiona una mayor inflación y aumento del costo de materias primas”.

El líder de Collahuasi añadió que “esperamos que los recursos provenientes del *royalty* minero se visibilicen en el desarrollo de las regiones y localidades donde están emplazadas las compañías mineras, y que ya están siendo entregados mediante las distintas vías que estipula la Ley”.

Al cierre de junio, la minera logró un Ebitda de US\$ 1.690 millones, y utilidades por US\$ 868 millones, un crecimiento de 22% respecto del mismo período de 2023.

Certezas y costos

Gómez comentó a “El Mercurio”, que las proyecciones apuntan a la necesidad de aumentar la producción de cobre a nivel global, por lo que para el país es clave seguir avanzando en un ambiente regulatorio que entregue certezas a la inversión y que aborde temas como la larga tramitación de proyectos y la obtención de permisos.

“Todo eso hoy ralentiza poder afrontar los desafíos del cambio climático. Esperamos que la discusión de las distintas iniciativas que buscan facilitar el panorama de inversión

se dé con el rigor técnico necesario para compatibilizar el cuidado del medio ambiente, la actividad económica, la generación de empleos y una mayor recaudación para el fisco”, sostuvo.

En esta línea, y para que Chile mantenga el liderazgo global en el cobre, destacó que “debemos resguardar la competitividad del sector, que permita generar las inversiones necesarias para capturar las oportunidades que hoy brinda la transición energética, pero siendo rigurosos con el cuidado del medio ambiente y generación de valor para el país, las regiones y comunidades”.

Pese al alza en los costos que sufre la industria desde la pandemia, Collahuasi sigue entre el grupo de las mineras más competitivas. Aunque reconocen que además de factores estructurales, surge la dificultad para encontrar personal técnico altamente calificado, lo que está elevando tanto costos como gastos de capital.

“Asimismo, (impacta) el tema energético, donde los costos sistémicos que ha pagado la minería se duplicaron en 2 años desde los 10 US\$/MWh a inicios de 2020, principalmente por servicios complementarios y operación a mínimo técnico en el sistema eléctrico nacional. A esto se suman otros cargos para financiar y subsidiar temas ajenos a la operación misma del sistema”, comenta Gómez.