



América Móvil y Telefónica se unen para intentar comprar en conjunto activos de Wom

La mexicana y la española llegaron a un acuerdo no vinculante para poder explorar en conjunto opciones para participar del proceso de venta de activos de la firma, actualmente en reorganización judicial en el Tribunal de Quiebras de Estados Unidos.

PAULINA ORTEGA

Una sorpresa para el mercado de las telecomunicaciones. América Móvil y Telefónica anunciaron este lunes que llegaron a un acuerdo no vinculante para "explorar conjuntamente su potencial participación en el proceso de venta de los activos de Wom y sus afiliadas", declararon.

Wom se encuentra cursando hace cinco meses un proceso de reorganización judicial a través del Capítulo 11 de la Ley de Quiebras de Estados Unidos. Para poder solucionar sus problemas financieros, la compañía de propiedad del empresario islandés Thor Björgólfsson se abrió a la posibilidad de vender activos, ya sea una parte a un socio estratégico o la totalidad de la firma.

Ya había rumores del interés en la firma multinacional del empresario mexicano Carlos Slim, América Móvil, que controla la fusión de ClaroVTR en Chile. Sin embargo, Telefónica no había resonado en la operación. La empresa de telecomunicaciones proveniente de España, que opera en Chile bajo el nombre Movistar, ahora buscará explorar en conjunto a la mexicana sus opciones para adquirir activos de Wom.

El acuerdo no vinculante implica que las partes podrán o no someter una oferta. En el caso de hacerlo, la oferta y potencial de transacción "quedarán sujetas a los procedimientos de licitación y a las normas y autorizaciones regulatorias requeridas bajo el procedimiento de reorganización de WOM S.A. y bajo las normas sectoriales y de competencia aplicables, incluyendo la autorización previa de la Fiscalía Nacional Económica de Chile", sostuvieron las empresas en un comunicado.

Y agregaron: "El interés de ambas compañías en explorar conjuntamente su potencial par-



ticipación en el proceso de venta de los activos de WOM S.A. y sus afiliadas en Chile, reside en los potenciales beneficios que la transacción podría generar para sus clientes y los consumidores chilenos en general, dado que se reforzaría la sostenibilidad del sector telecomunicaciones aumentando la capacidad de seguir invirtiendo y compitiendo en redes de alta velocidad y cobertura, clave en la digitalización del país".

Respecto a este anuncio, Wom expresó que "mantiene su foco en maximizar sus resultados operacionales y financieros, y el valor para todos sus stakeholders. En el marco del proceso de reorganización en EEUU, existe un proceso en el cual distintos interesados pueden presentar propuestas de reorganización. Este proceso es supervisado por un Comité Especial del Directorio de WOM conformado por directores independientes y asesores especializados. El que es asimismo, revisado por la Corte federal en Delaware. Hasta la conclusión del mismo, WOM no emite opiniones sobre

el interés que sin duda suscita este proceso".

Cabe mencionar que Wom aún no ha confirmado que la venta de activos sea la solución final a sus problemas financieros que la empujaron a la reorganización judicial.

PROCESO DE BÚSQUEDA

El proceso de búsqueda de interesados en los activos de la firma fue iniciado en julio por el banco Rothschild. El actual CEO de la compañía controlada por la británica Novator Partners, Martín Vaca, aseguró que se definió una lista de 98 potenciales inversionistas.

Se estima que la fecha tope para recibir ofertas no vinculantes será el próximo 9 de septiembre, mientras que el plazo para las vinculantes es hasta el 15 de noviembre. Fuentes cercanas señalan que se espera que el comité especial evaluará las ofertas que se presenten entre diciembre de este año y enero del 2025, pero las fechas están sujetas a modificación de acuerdo a cómo avance el proceso.

Pese a que ya tuvo que retrasar cerca de un

mes las fechas iniciales (calendarizadas para el 9 de agosto las no vinculantes y para el 13 de octubre las vinculantes), la empresa pretende desarrollar este proceso con celeridad, dados los altos costos de un proceso de capítulo 11 en Estados Unidos. La referencia más inmediata fue Latam Airlines, que gastó más de US\$ 200 millones en su proceso de reorganización financiera en Estados Unidos.

Rothschild, por ejemplo, presentó una factura en junio de más de US\$ 3,1 millones, correspondientes a gestiones y asesoría financiera. Según los documentos que ha presentado Wom ante el Tribunal de Quiebras, "los honorarios totales pagados por los Deudores a los Banqueros de Inversión por todos los servicios prestados durante la duración de la pendencia de estos Casos del Capítulo 11 en virtud de la Sección 4 de la Carta de Compromiso (...) no excederá de US\$ 15.750.000. Además de Rothschild, Wom contrató en este mismo periodo a Asesorías Financieras RP."