



# Su CEO, Steve Kesler, entrega detalles del programa de la compañía Cleantech Lithium: “Podemos iniciar la producción en 2027, pero necesitamos los permisos”

Líder de la firma que busca desarrollar plan de litio pide mayor celeridad al Gobierno y se compara con el proyecto de Codelco en Maricunga, planificado para 2030.

TOMÁS VERGARA P.

Dentro de los interesados que llegaron al proceso de manifestación de interés para desarrollar proyectos de litio en Chile, participó Cleantech Lithium, compañía que busca entrar en operación en el corto plazo, pero que pide a la autoridad mayor celeridad para acceder a los Contratos Especiales de Operación de Litio (CEOL).

El CEO de la compañía, Steve Kesler, plantea que las iniciativas que tienen en Laguna Verde y Viento Andino son de las más avanzadas que hay en el país, fuera del salar de Atacama.

“Mi mensaje al Gobierno es que es importante tener los Ceol en mi mano, podemos atraer inversionistas y bancos para financiar. Sin el Ceol no podemos empezar. Y si el Gobierno quiere ver un proyecto en construcción en este mandato, lo necesitamos pronto”, sostiene.

El ejecutivo, con experiencia en empresas como Escondida, Collahuasi y Río Tinto, asegura que de conseguir la autorización en los próximos meses, después deben enfrentar el proceso ambiental. Así, podrían iniciar la construcción a mediados de 2026 y la producción en 2027.

“En comparación, Codelco dice que en Maricunga, la etapa 1, posiblemente esté en 2030, y la etapa 2 con extracción de litio di-



HECTOR ARAVENA

**La compañía** desarrolló una planta piloto en Copiapó, donde logró recuperaciones por sobre el 90% de litio.

recto en 2033. Nosotros estamos posiblemente en 2027, pero necesitamos el Ceol”, remarca Kesler.

Consultado por qué no participarán para asociarse en Maricunga, el ejecutivo explicó que “Codelco necesita un socio más grande, con mucho dinero, somos una empresa junior y no tenemos las cosas que ellos necesitan para desarrollar los proyectos en Maricunga”.

En cuanto a la magnitud del proyecto, se trata de una inversión cercana a los US\$ 500 millo-

nes, con una capacidad de producción de 20 mil toneladas anuales de carbonato de litio equivalente.

“El estudio demostró que los gastos de producción están en el primer cuartil de costos, más o menos US\$ 4.000 por tonelada. Los proyectos en Australia con minas de rajo abierto y concentrados enviados a China para conversión son mucho más caros, probablemente US\$ 8.000 o US\$ 9.000 por tonelada. Entonces nuestra iniciativa es renta-

“**Dos años atrás, solamente estaban las empresas chinas, pero ahora están todas: las empresas de baterías, hay empresas de vehículos como Stellantis, Ford, General Motors, que impulsan inversiones en proyectos de litio”.**

**STEVE KESLER**  
 CEO DE CLEANTECH LITHIUM

ble”, comenta Kesler.

En la búsqueda de potenciales socios, la empresa, listada hoy en la Bolsa de Londres, maneja varias opciones, dentro de ellas una que se usa en la minería del cobre, que consiste en entregar parte de la producción a cambio de la inversión inicial.

“Dos años atrás, solamente estaban las empresas chinas, pero ahora están todas: las empresas de baterías, hay empresas de vehículos como Stellantis, Ford, General Motors, que impulsan inversiones en proyectos de litio. Hay mineras como Eramet o Río Tinto que se están interesando más en litio. Las empresas de comercios como Mitsubishi, Glencore, Trafigura también”.