



Abastible incrementará sus ventas físicas consolidadas en 14% con compra de activos en Europa

■ En el marco de la conferencia por sus resultados del segundo trimestre, Empresas Copec abordó la irrupción de su filial en el viejo continente.

POR KAREN PEÑA

Nuevos datos reveló este miércoles Empresas Copec respecto al acuerdo para la compra de la división de gas licuado en España y Portugal de la compañía Cepsa por parte de su filial Abastible, operación que ascendería a 275 millones de euros.

En la conferencia de resultados del segundo trimestre de Empresas Copec, su gerente de Administración y Finanzas, Rodrigo Huidobro, sostuvo: "Este es un movimiento muy interesante para Abastible, ya que Abastible va

a adquirir una empresa que vende alrededor de 250.000 toneladas de gas licuado en España y Portugal, lo que significa aproximadamente un 14% de aumento en las ventas físicas (consolidadas actuales) para Abastible".

Huidobro destacó que, al mismo tiempo, "es una operación mucho más eficiente que los otros países en los que opera Abastible debido a la eficiencia logística y la automatización en general, y por lo tanto los márgenes son mucho más atractivos que los márgenes de las otras operaciones de Abastible".

Además, comentó que este es un mercado que está 10 o 20 años por delante de Latinoamérica en términos de transición energética, "y eso debería darle a Abastible una exposición a las tendencias y nuevas tecnologías que se están utilizando en ese mercado y que eventualmente podrían transferirse a los mercados locales de Latinoamérica donde opera Abastible". Así, añadió, "es un ajuste estratégico muy bueno para prepararnos y para encontrar socios potenciales en el mercado español y portugués para replicar esas mejores prácticas en los mercados locales aquí".

El martes, el gerente general de Empresas Copec, Eduardo Navarro, precisó que esta transacción requiere



AGENCIA UNO

todavía algunos permisos de libre competencia, de inversión extranjera, por lo que "vamos a esperar alrededor de dos o tres meses para que se perfeccione".

En la conferencia con analistas por sus resultados, respecto a si el flujo de caja de la compañía sería suficiente para financiar sin recurrir a un aumento de capital el proyecto Sucuriú cuya eventual aprobación podría tener lugar a fines de este año, Huidobro comentó que es parte de las preguntas que tienen que analizar si se sigue adelante con la iniciativa.

Recordó que cuentan con

La operación se enmarca en la estrategia de internacionalización y crecimiento de la filial de Empresas Copec.

varias fuentes y que de vez en cuando han vendido activos. Por ejemplo, apuntó que "hace algunos años anunciamos que estamos interesados en vender Sonacol y, potencialmente, nuestra participación en Metrogas. En esos procesos, específicamente con Sonacol, todavía tenemos interés en seguir adelante con ese proceso. Se interrumpió durante un tiempo, pero es posible que, ahora, dadas las necesidades de liquidez, si seguimos adelante con Sucuriú específicamente, se vuelva a encarrilar. Así que todo eso tiene que evaluarse".

275

MILLONES

DE EUROS INVOLUCRA LA COMPRA DEL NEGOCIO DE GAS LICUADO DE CEPESA EN ESPAÑA Y PORTUGAL.